

# Crisis in 1923

メタデータ	言語: jpn 出版者: 公開日: 2017-10-02 キーワード (Ja): キーワード (En): 作成者: メールアドレス: 所属:
URL	<a href="https://doi.org/10.24517/00000183">https://doi.org/10.24517/00000183</a>

This work is licensed under a Creative Commons Attribution-NonCommercial-ShareAlike 3.0 International License.



## はじめに

梶川伸一

# ソヴェト「二三年危機」

—工業価格問題を中心に—

【要約】ソヴェト経済は二三年に深刻な販売危機に見舞われた。そこでは工業製品価格が高騰し、農産物価格が下落するという特異な現象が見られ、これは一般には「鉛状価格差」危機として知られている。本稿では主に工業価格を高騰させた諸要因が扱われる。原料価格と生産諸経費が生産価格を上昇させたのは事実であるが、それ以上に小売段階での価格騰貴が危機を深刻なものにした。複雑な商業網と大きな上乗金とが特に農村市場で小売価格を高騰させた。その結果農村経済は都市工業からの離反を見せ、自給的傾向を示すようになったのである。そしてソヴェト政府が危機打開策として採った価格規制は小売段階にまで充分な効果を挙げることはなかった。二四年には通貨改革をはじめとする財政再建がなされたとしても、二三年危機の過程で市場経済に基づくネットの構造的矛盾は何ら解決されなかつたのである。

史林 六五巻一号 一九八二年一月

一九二一年三月二一日に法制化された現物税についての布告は、単に農民からの農産物調達を割当徵発から現物税に替えたに止まらなかつた。その後「商品交換」から社会主義的交換、「生産物交換」への移行という二一年春の構想が崩れ、通常の売買が全国的規模で自然発生的に復活し、合法化された。<sup>①</sup> 従つて「國家資本主義が市場を基礎にしている」ことが明らかとなつた二一年秋以後は自由市場の規制が共産党の経済政策の基本的任務の一つとならねばならなかつた。だが一二月の第一回ロシア共産党協議会では、例えはル・ブ・カー

メネフが「市場は自由の法則で発展していく。……われわれはプロレタリアートの党として、この市場の発展を監視し……プロレタリアートの利益を保持するであらう。」と述べたように、原則論が語られたにすぎなかつた。  
それから間もなく、ネップにとっての最初の試練が訪れる。二二年春には工業製品にとっての販売危機が見られるようになつたのである。四月にモスクワとペトログラードで起つた販売危機はいくつかの地方の工業地区に拡大し、危機の対象も工場製品から食糧品へと広がつた。小売商人は資金を持たず、商品を蓄蔵することができず、売り悪ぐりを余儀なくされた。<sup>⑥</sup> 所謂「投売り」恐慌である。これは五月にはほぼ好転し始め、収穫のはじまる八・九月の商取引は順調であった。しかし、一〇月以後市況は再び悪化する。<sup>⑦</sup>

だが二二年にはまだ商業規制の方針は採られなかつた。

二二一年五月九日付条例に拠り、国内商業問題を調整する目的で労働国防会議下に国内商業委員会（以下KBT）が設置された。<sup>⑧</sup> 一〇月にはKVBTに最高国民経済会議（以下ВСНХ）、コスパンク、その他の経済組織の商業政策を調整する機能が課せられた。しかし、KVBTが二二年の販売危機に対して有効な措置を採らうとした痕跡はない。

一〇月末の「gasplan幹部会会議」で、財務人民委員代理М.И.ガラジーミロフ、gasplan議長Л.М.クルジシャノーフスキイは固定卸売価格を主張するが、ВСНХ活動家の一部の支持を得ただけで、「gasplan幹部会としては断固反対を表明した。<sup>⑨</sup> 一一月に開かれたトラスト・シンジケート指導者会議でも参加者の殆んど全員が限界卸売価格を定めることに反対した。更に一二月末の大工業活動者大会の決議でも、市場での競争力のみが経済的規制力を持つうるとして、上からの価格規制に反対が表明された。<sup>⑩</sup> ВСНХは「復興 восстановительные」価格で工業の復興を計らうとしていた。

二二一年の危機は工業の旧い在庫と流動資本、一部は固定資本までも食尽くした自然発生的「投売り」恐慌であった。それは二二年の飢饉の影響が除かれるや急速に解消された、かに見えた。しかし二二年秋には、中央諸県、北部諸県で新たに

な販売危機が開始された。例えば中央諸県のカルーガ県では一〇月から皮革、漆器、木漆工業部門<sup>⑪</sup>、トゥーラ県では一月から金属、機械部門<sup>⑫</sup>、ムーンザ県でも一月からガラス、漆器部門で、ヴォーロネン県では一月から一連の部門で販売危機が始まった。<sup>⑬</sup> 北部のノーグロト県では既に九月から、ヴァートカ県では一二月の皮革にはじまり、大衆消費財、とりわけ織物と砂糖の販売危機にまで拡大され、トヴォーリ県では一二月から県全体で販売危機が始まった。<sup>⑯</sup> これが二二年になるとロシア全土を覆う危機の開始であつた。

二二年の危機は相対的な工業価格の上昇と農業価格の下落によつて特徴付けられる「鉄状価格差」危機として有名なものになつてゐる。だが本稿では以下の理由に拠つて「鉄状」危機の名称は用いない。(1) 二二年販売危機の主要原因として「鉄」価格差があるが、「鉄」価格の接近は販売危機の解消を直接には意味しない。(2) 工業製品と農産物の「鉄」価格差より寧ろ中央と地方の価格差がより深刻なものであつた。(3) 党内論争では危機への対応として生産の拡大を主張する側は「鉄」危機と、市場の拡大を主張する側は販売危機と呼称していた。<sup>⑯</sup> 従つて本稿では二二年のこの経済危機総体を「二二年危機」と呼ぶことにし、穀物価格と農村市場については必要な限り触れるに止め、工業価格形成の問題が中心に扱われる。

① СУ РСФСР. 1921, №. 26, ст. 147.

② 二二年五月一四日付の布告で、現物税納入後の余剰農産物とタバコ、小卜菓製品の売買が認められた(СУ РСФСР. 1921, №. 40, ст. 212)。七月一九日付布告で一六歳以上の市民は特に禁じられた商品を除く農産物、タバコ、工場製品を売買することができ、商業に剰業税が課せられた(СУ РСФСР. 1921, №. 57, ст. 356)。

③ [Х] Всероссийская конференция Р.К.П. (б); Бюллент. М., 1921, с. 26.  
④ Там же, с. 54.

⑤ 〈Торгово-промышленная газета〉, 10 мая 1922. (далее 〈ТПГ〉).  
⑥ В. Базаров, 〈Экономическое обозрение〉, 1923, №. 11, с. 12. (далее 〈ЭО〉).  
⑦ И. Ходоров, 〈Социалистическое хозяйство〉, 1923, №. 1, с. 75. (далее 〈СХ〉).  
⑧ СУ РСФСР. 1922, №. 34, ст. 400. 译者 A. M. ナショナル・ゴート  
赤字は「出金する」人を意味する。「出金する」人を意味する。

⑯ 〈TPP〉, 15 декабря 1922.

㉑ 〈TPP〉, 24 декабря 1922.

㉒ В. А. Архипов, Л. Ф. Морозов, Борьба против капиталистических элементов в промышленности и торговле. 20-е начало 30-х годов, M., 1978, с. 88.

㉓ А. Караганов, 〈ЭО〉, 1923, No. 12, с. 28.

㉔ 〈TPP〉, 25 марта 1923.

㉕ 〈TPP〉, 8 марта 1923.

㉖ 例えば記者やせ 〈TPP〉, 12 октября 1923. 後者やせ 〈TPP〉, 10 октября 1923. 参照。

㉗ 「二三年危機」の経過は、著者と見解は、「くらか異なるが上記の『総状価格差』危機』『モスクワ農業の研究』(中止記載著者御茶の水書房、一九八〇年)が詳しい。参照された。

## 二三年危機の進展

二三年になると販売危機は更に拡大され、いよいよ深刻なものとなる。ヤードでは織物のような売れ行きのよき商品でさえ地方市場での需要がなかつた。ハーリコフ、オデッサでも四月には織物市場で完全な売残りが見られるようになつた。ハーリコフではいくつかの大石鹼工場が閉鎖され、ヴァートカのマッチ工場で労働者の人員整理が行なわれた。ツアリーツィンでは皮革トラスト企業の取引は四月中に九分の一に縮少した<sup>㉑</sup>。二三年春に実施された北部の地方トラスト、消費組合県ソヨース、市場へのアンケート調査の結果に拠れば、販売危機の原因として以下が挙げられている。(1)住民の購買力の低下(全アンケート)。(2)高い生産価格(全アンケート)。(3)価格の不均衡(ヴァートカ、トヴェーリ)。(4)貨幣危機(ノーガロト、ヴァートカ、トヴェーリ)。(5)不安定なループリ相場(ノーガロト、トヴェーリ、ヴァートカ)。(6)信用貸付の欠如(ノーガロト、ヴァートカ、トヴェーリ)。(7)高い運賃(ノーガロト、ヴァートカ、トヴェーリ、ヴァートカ)。同様な情況が他の地方でも確認される。ツアリーツィンでは小麦粉は三月中旬には一アード五五ループリであつたが、四月中旬には四三ループリにまで低落した。工業製品の物価騰貴と貨幣不足のために郡では農具の需要が全くなかつた。そのため郡組織は家畜と交換に農具を販売する旨の指令を出した。地方市場にとって、「モスクワの卸売価格を追いかける」ことは全く不可能であった。中央で工業価格が引上げられた後でも、地方ではまだ一週間も旧価格で売られており、購買者を遠ざけないようび工業価格が農産物価格を超えることになる。

一方都市にあっては商業組織はまだ不安定なものであつた。二二一-二三年の都市小売市場は取引の八〇ペーセント以上が私的資本に占められていたが、これらの多くが小バザール、露店 уличная商業であつた。商人構成についての二二一年四月のペトログラードの調査に拠れば、主婦が二八ペーセント、労働者が一五ペーセント、職人が一三ペーセントで、旧商人はたつた二六ペーセントしかいなかつた。商業とは多くの者にとって副業であつた。

二三年一月一八日付営業税布告で商工業施設に対するペント税と均等税の改正が行なわれた。これまで取引の七ペーセントと定められた均等税が税委員会によって定められることになった<sup>㉒</sup>。当時の商業施設にとって税負担は重くのしかかつた。二三年四月のモスクワ取引所委員会會議で私的商業の代表は、現行の課税制度は私的商業の企業形 предпринимательствоを根絶し、価格の上昇をもたらすと主張し、会議もこの論述に同意した<sup>㉓</sup>。六月の人民委員会議で農村商業の問題が審議された際に、この二、三ヶ月で都市や農村の多くの商業施設が重税のために閉鎖され、いくつかの地方では行商でさえ消滅したことが報告された<sup>㉔</sup>。モスクワ第一の市場であるスマレーンスク市場では八月に重税負担のために常設商人の約二〇ペーセントが市場から去つて行つた<sup>㉕</sup>。

要するに農村でも都市でも重苦しい経済情況であった。にも拘わらず、党中央ではまだ深刻な事態として受止められて

いなかつた。例えば田代はじめの「ペプラム」経済統計局でグローバンは、全般的販売危機を確認するにはやまない、ただ局地的停滞が見られるだけであり、現在の市況は充分安定している、と報告した。<sup>②</sup> M・マルコーグチも昨年より大きな販売危機があるところ、うのは悲観主義的見解である、と述べている。

一二三年四月に開催された第一二回党大会の基調もこの延長上にあった。同大会でのM・トロシキーの報告が「鉄」価格差を周知のものにしたのだが、E・H・カーハーはこの報告は「鉄」問題を党内に印象付けたに過ぎない、と評している。しかしトロシキーの主要な関心は「鉄」価格がもたらした販売危機の解消にあつたのではない。農産物の販売危機→農業商品化率の低下=工芸作物から穀物への転換→原料危機という工業にとっての悪循環こそが彼の主要な関心であった。そしてこの危機感に基づき、トロシキーは同大会で、系統的に計画原理を拡大することで市場を根絶するという新しい社会主義政策、即ちネップに替わる新ネップを提唱したのである。<sup>③</sup>

第一二回党大会で「鉄」価格の危険性が指摘されたにも拘わらず、実際には經營粗利<sup>粗利</sup>はこれが無視した。七月一六日付ВСНХ指令三九四号は、従来通り工業に最大限可能な利潤を獲得するよう命じていた。

これ以後も「鉄」価格差は広がり続け、一二一年一〇月にはほぼ戦前水準にあつた（戦前価格比で農産物〇・九五、工業製品一・〇五）価格差も一二三年一〇月には最大に達する。農業価格は〇・五四にまで下落したのに対し、工業価格は一・七一一まで高騰した。即ち価格比で後者は前者の二倍になつた、とグローバンは指摘している。<sup>④</sup>

- ① M. Сибирев. ТПГ . 27 июля 1922.
- ② Л. Кропоткин, Героический период великой русской революции, изд. 2-е, М.-Л., 1926, с. 247. 『農物価格変動は地区毎に大へり異なる。従つてその時期に失業者数は大幅に増加し、一二一年一月から一二三年六月まで増加した。』
- ③ (С. Г. Струмилин, <90>, 1923, No. 4, c. 8.) も「農業価格が下落し始める時期を一二一年六月、C. G. Каринский, <Бедность>, 10 июля 1923.)
- ④ せんえんの闘争は誰が主導するか？など一二一年四月の程度は農出稼だ (B. M. Устинов, Эволюция внутренней торговли С. С. С. Р. с 1913-1924г., M., 1925, с. 49.)
- ⑤ И. М. Крон, Частная торговля в СССР, M., 1926, с. 16.
- ⑥ В. А. Архипов, Л. Ф. Морозов, Указ. соч., с. 39.
- ⑦ И. М. Крон, Указ. соч., с. 10. В. А. Архипов, Л. Ф. Морозов, Указ. соч., с. 39
- ⑧ 横浜支那通商銀行の諭書<レタ>、華行禁銀券、赤鷹組合諭書等、米穀輸入代理券一覧。一二一年一一月六日付横浜銀行の諭書、國政府銀券公議が一社主へ税支払代理券一覧。一二一年一一月六日付横浜銀行の諭書、
- ⑨ M. Сибирев. ТПГ . 27 июля 1922.
- ⑩ С. Г. Струмилин, <90>, 1923, No. 5, ст. 89. 一二一年七月六日農業税法では均等税率の二倍の「鉄」価格を命じたが、一二一年六月にまで下落した。
- ⑪ В. Г. Громан, Указ статья, с. 285.
- ⑫ Г. М. Кожинянский, <ЭО>, 1923, No. 12, с. 14.
- ⑬ Г. Я. Сокольников, Финансовая политика революции, M., 1925, с. 208.
- ⑭ <ТПГ>, 8 марта 1923.
- ⑮ С. Киселев, Указ статья, с. 148-49.
- ⑯ <ТПГ>, 20 апреля 1923.
- ⑰ <ТПГ> и <Бедность>, 23 июня 1923.
- ⑱ <ТПГ>, 1 сентября 1923.
- ⑲ <ТПГ>, 3 апреля 1923.
- ⑳ <ТПГ>, 11 апреля 1923.
- ㉑ Е. Н. Carr, Interregnum, Penguin Books, p. 34.
- ㉒ Двенадцатый съезд РКП(б); стеноографический отчет, M., 1968, с. 337, 343.
- ㉓ ル・ル・カーマーは「鉄」価格が劣農同盟を壊す可能性があると指摘した（同上、c. 447-48）。
- ㉔ В. А. Архипов, Л. Ф. Морозов, Указ. соч., с. 88. (英訳なし)。
- ㉕ В. Г. Громан, Указ статья, с. 285.

## II 危機の原因

党中央や一二三年危機の原因究明が行なわれたのは危機が一応峰を越えた一二四年一円の第一二回党協議会であった。工業製品の高騰は主としてトロシキー・シンシケートの高価格政策に原因があると見て工業価格の引下げを要求する党指導部と、トロシキー・シンシケート価格引下げによって工業の復興が遅れるとして工業の拡大を主張する反対派との間で論争があった。<sup>①</sup> 指導部からはカーメネフ、A・И・ルーロフが、反対派からはЛ・Н・ピヤタコフが名々激しく応酬し合つた。ルーロフは「ピヤタコフは販売危機は全くなく、生産不足の危機があつた」としている。取引所取引は一二三年九月

前半を一〇〇とすれば一〇月前半は五三、………というようにな九月以後ずっと商品の販売は減少している。工業のあらゆる部門で販売危機があつたし、今も続いている」と販売危機を強調した。それに対してピヤタコーグは「ルイコーグやカーメネフは過剰生産の危機と見做しているが、「鉄」は工業の分野で生産不足があることを示している」と反論を加えた。<sup>(2)</sup>

二三年危機の本質を何に見るかは別としても工業価格の上昇は紛れもない事実であり、特に危機が尖鋭化した二三年一〇月以後出版物を通じて「鉄」価格、とりわけ工業価格高騰の原因究明が盛んに行なわれる。

これら原因論を大別すれば以下にまとめることができる。(1)需給関係の不均衡、それには(a)工業と農業の復興テンポのズレと(b)農村購買力の低下＝農村市場容量の縮少。(2)政策に係わるものとして(a)工業高価格政策と(b)信用政策の不備。(3)工業資金の不足。(4)二重通貨体制。(5)高い生産原価、そのうち(a)高い原料価格と(b)高い生産諸経費。(6)高い商業諸経費、というものが主なものである。

以下これら原因論を検討してみよう。

(1)-(a)はほぼ総ての論者に認められたことである。第一回党協議会の決議の中でも「鉄」の第一の要因とされている。<sup>(4)</sup> 戦前比で農業生産は工業より遙かに大きな復興を遂げた。工業が戦前生産の三〇・三五ペーセント復興したのに對して、農業は七〇・七五ペーセントに達した。<sup>(5)</sup> 更に復興のテムボは農業は工業に比べて遙かに速い。ゴスプラン統計部の資料に拠れば、二一一二二年で都市の純生産はライ麦単位で二億四〇〇〇万ブードであったが、農村では穀物だけで一二億ブードの増大があった。<sup>(6)</sup> 要するに相対的に工業の過少生産と農業の過剩生産が価格の不均衡を産出したというのである。

(1)-(b)については戦前で約八億ブードの穀物輸出が殆んど停止し、国内穀物市場が現物税で満たされた結果穀物販売市場を失った。<sup>(7)</sup> 更に穀物低価格が農村購買力を低下させたという。<sup>(8)</sup>

### 二二／二三年度の穀物状況から農村購買力を検討しよう。

まず二二二年の穀物収穫は豊作とは言えないまでも平年並以上で、主要穀物の総収穫は二八億ブードであった。<sup>(9)</sup> このうち

農民消費、播種用種子、<sup>(10)</sup> 稲葉未税等を除く出荷用余剰穀物量をグローマンはゴスプラン統計局の数字に基づき八億四九〇〇万ブードとし、ストルミーリンは一〇月のゴスプラン幹部会会議で約九億ブードと報告した。<sup>(11)</sup> いずれにせよ戦前は輸出を除く農産物余剰が五億四〇〇〇万ブードであったとすれば、農村は戦前に比べて決して少なくない穀物余剰を持っていたと考えられる。穀物余剰が正金化されて農村購買力となり、商品化率と穀物価格が農村購買力を決定する。だがこの農村市場容量<sup>(12)</sup>とは都市工業にとっての容量でしかない。即ち現物取引、クスター利製品との交換が行なわれる農村内取引はこの計算に含まれない。この農村内取引を含めば、全体として農村市場容量が縮少したとは言い難い。この間、農村内取引の増加があつたと考へるべきであろう。ネットの下で奨励された職人<sup>(13)</sup> クスター利工業生産高はほぼ大工業に匹敵しており、工業製品の高騰により農民はこれまで以上に農村家内工業に依存するようになった。二三年に入ると織物、履物、皮革部門を中心に各地でクスター利生産が普及し発展するようになった。<sup>(14)</sup> こうして都市工業にとっての農村市場は狭隘化し、二三年危機を通して農村は自給的傾向を見せ、都市からの離反を示すのであった。従って販売危機の克服には大國營工業がクスター利の占めている農村市場を獲得することが必要となる。

(2)-(a)外国資本を剥奪された工業は、損失を補填し、流動資本をかき集め、固定資本を復興するために工業価格を引上げねばならなかつた。<sup>(15)</sup> トラスト・シンジケートの形成はこれを可能にし、二二年は赤字企業であつたトラストが二三年になると利潤を得るようになつた。この間工業の流動資本は一年間で三億ルーブリ増大したが、それは純生産一ルーブリにつき約三〇カペイクの利潤であった。工業の蓄積テムボは二二／二三年度に集中的に行なわれ、これは国民経済にとって大き過ぎるものであり、工業価格を急速に上昇させた。これが危機の主要因であると筆者は考えている。

(2)-(b)二三年一〇月末のゴスプラン幹部会でのC・エ・ファリクネルの報告に拠れば、当時発行の全銀行券の七五ペーセントが工業融資に向けられていた。<sup>(16)</sup> 六月から九月中旬までは集中的なチエルヴォネツ紙幣の発行を食尽くすまでに月々の信用の著しい増加があつた。<sup>(17)</sup> こうした工業への長期信用によって、二三年の夏の間中工業トラストは時機を待ちながら

価格を吊上げ、商品を在庫する」とができたのである。ファリクネルは融資がなければ工業価格の吊上げはなかつたであらう、この価格騰貴はコスバンクの誤った工業融資制度によつて引きこされた、と指摘している。クリジジャノーフスキイは国民経済的展望を失いた信用政策が販売危機をもたらした、とする。恐らく正しい指摘である。

二二一年一月に財務人民委員部との合意でコスバンクは突然工業への信用貸付を縮少し始めたが、この信用政策の圧力は企業に製品在庫を低価格で正金化させるのに充分なものであった。

だがこれで問題が解決されたのではない。工業の資金不足は依然続いていた。一〇月末のコスプラン幹部会でII・II・マースロフは価格差は今後も充分あり得る、というのは近い将来固定資本復興の必要性は今より遙かに切迫して感じられるであろうから、と述べた。ルイコーフは第一二回党協議会で企業とトラストの流動資本の欠如を強調している。更に信用機関が未組織なために資金が巨大で複雑な伝導機構を経て、私的企业家や商人の資本として蓄積される場合もあった。

(II) 二二一年一〇月一一日付布告で、保証された銀行券=チャルヴァネツの発行権がコスバンクに与えられ、二二一年中は從来からの保証されていない国庫券=ソヴェト紙幣と銀行券のペラレルな流通があつた。これが二重通貨体制である。二二三年夏に安定通貨としてのチャルヴァネツの購買力低下を支えるために、チャルヴァネツ相場は商品価格指数に準じて変動するよう修正された。ソヴェト紙幣での価格水準が一ヶ月で七五ペーセント上昇すれば、ソヴェト紙幣に対するチャルヴァネツ相場も七五ペーセント上昇させるのである。二二一年七月九月間でチャルヴァネツ流通量は三倍となり、従つてソヴェト紙幣は価値を急落させた。多くの商品価格は、特に小売市場と農村市場でソヴェト紙幣ループリで定められていたために価格高騰として反映する」とになる。

II・T・スマールガは二二一年一月の実業クラブでの演説で危機の原因の一につき二重通貨体制を挙げたが、これに対し

て危機は都市でも農村でもまだチャルヴァネツが浸透していない時期に始まつたとする反論が正鵠を射ている。寧ろI・ヤ・ソコリーニコフのように、春の紙幣大量発行と貨幣価値低下という説明の方が説得的である。更に信用が未組織なた

めに始んど生る所でコスバンク上院の支店で手形支払が停止され、地方ではソヴェト紙幣が不足するという「小銭危機」が危機に先行していた。<sup>①</sup>要するに紙幣は中央で沈没し、地方では異常な貧血状態を呈していた。<sup>②</sup>

だが昂進するソヴェト紙幣の価値低下にも拘わらず、国家予算の赤字補填のために、そして特に農村での流通のために國庫券の発行停止は当時はまだ不可能であった。チャルヴァネツは元々は工業融資を目的とした高額紙幣であり、数十ループリ以下の農村取引には不向きなのである。八月にコスバンク理事会は、農村と小都市で住民が全く知らないチャルヴァネツを普及させる皿の指示を出した。<sup>③</sup>二二年の農村での穀物正金化の際にもソヴェト紙幣の需要は大きるものであった。<sup>④</sup>ハッセー二重通貨の流通圈を見ても都市と農村との分離傾向が見られたのである。

① 本協議会での論争については上野昌美「ネット初期の『鉱業差』を

おじゆ税内論争」『經濟学研究』(北海道大) 第二六卷第四号(一九

七六) の先駆的研究がある。

② Тривалатая конференция РКП(б); Волгоград, М., 1924, с. 85-

86, 81.

③ 因ジカ一は危機を生産不足ではなく、工農價格が高騰したたる農村

市場を失った結果である(E. H. Саг, ор. сит., Р. 96, 100)。

④ КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и плену-

мов ЦК, т. 2, М., 1970, с. 517.

⑤ А. Кекинь, Указ. статья, с. 27-28.

⑥ Г. М. Кожиновский, <ЭО>, 1923, №. 11, с. 16. С. Г. Струми-

лин, Избранные произведения, т. 2, М., 1963, с. 47. 同様な社説は N. Огановский, <ЭО>, 1923, №. 11, с. 15.

⑦ В. Г. Громан, Указ. статья, с. 285.

⑧ じよだつ都市市場と農村市場を併せた国农総市場容量は価格関係

は既に五対三とする(H. Д. Кондратьев, <СХ>, 1924, №. 3, с. 182)。す・ド・ダーリーは農村内取引は農村外よりわずかに少な

1924, №. 1, с. 221.)。

⑨ А. Е. Лосинский, <ЭО>, 1924, №. 2, с. 9

⑩ И. Ходоров, Указ. статья, №. 1, с. 82. 二二一年もほぼ同じ水準

(ЭО), 1923, №. 8, с. 38). 粮食生产とその異なる場合の異同がある。

⑪ В. Г. Роман, Указ. статья, с. 280.

⑫ <ТПГ>, 27 октября 1923.

⑬ <Белогор>, 21 октября 1923.

⑭ 二二年二月度の農村市場谷子は戦前の七分の一とするニ・リュンヒ (Л. Н. Литошечко, Крестьянский бюджет в 1922-23 году, М., 1923, с. 57.) 聰前水準の六〇-七〇% - ヤハレ農業の

ナ・シ・ル・ス・ル・ス (С. Струмилин, <ЭО>, 1924, №. 1, с. 11) 等々のいくつかの異なる評価がある。

⑮ 農村外市場と内市場をどのよつた割合で見るかも意見の分れる所である。Н. Д. Кондратьевは大工業と小工業に対する消費比を五対三とする (H. Д. Кондратьев, <СХ>, 1924, №. 3, с. 182)。す・ド・ダーリーは農村内取引は農村外よりわずかに少な

- ② キー ハト ヨーハニル 人並み年間必要な布は〇・五トナハナホート  
カムシタヒ製服社は此處に高騰した上昇ねどり (『TPG』, 20 июля 1923)。

③ Г. Крумин, <ЭО>, 1923, № 12, с. 12. 例ハタマキート県ノハ  
レチ <ベドロフ>, 13 декабря 1923.

④ Г. Крумин, Указ. статья, с. 12.

⑤ Г. М. Кржижановский, <ЭО>, 1923, № 12, с. 24. М. И. Боголепов,  
<ЭО>, 1923, № 12, с. 18.

⑥ Г. М. Кржижановский, <ЭО>, 1923, № 12, с. 24.

⑦ В. М. Устинов, Указ. соч., с. 57. Г. Крумин, Указ. статья, с. 10-  
11.

⑧ Г. Крумин, Указ. статья, с. 12.

⑨ Г. Я. Сокольников, <TPG>, 24 октября 1923.

⑩ Ф. Радзинский, <ЭО>, 1924, № 9-10, с. 54.

⑪ Е. Н. Сагг, оп. cit., p. 96. А. Кактын, Указ. статья, с. 29-30.

⑫ <TPG>, 28 октября 1923.

⑬ Г. М. Кржижановский, <ЭО>, 1923, № 12, с. 22.

⑭ <Экономическая жизнь>, 11 ноября 1923.

⑮ Ф. Радзинский, Указ. статья, с. 54.

⑯ Г. Я. Сокольников, <TPG>, 21 августа 1923.

⑰ Вл. Сарабянин, <Правда>, 2 ноября 1923. А. Дорошенко, <TPG>,  
ст. 433)。

⑱ <ベドロフ>, 21 августа 1923.

⑲ Вл. Сарабянин, <Правда>, 2 ноября 1923. А. Дорошенко, <TPG>,  
6 декабря 1923.

### III 工業価格形成

上業生産価格にては便宜上それを(а)原料価格と(б)生産諸経費に分け各々を検討す。

(а) 原 料 価 格

1921年の農産物原料(棉花、亞麻、麻、羊毛、皮革)は戦前に比べて非常に安かった。工業生産が低落し、原料市場は解体され、原料は1束3文で売られていた。ライ麦比でも原料は安価であった。例えば棉花一ポンドは戦前はライ麦10・8ポンドと交換されていたが、1921年七月にはライ麦8・4ポンドとなりた。羊毛は同じく五六ポンドから一ポンドに下った。だが1921年後半期から工業の復興に応じて原料価格は徐々に上昇し始める。更に国内原料より高い輸入原料が国内原料価格を押上げた。1921年八月には戦前の価格比で纖維原料は〇・六三であったが、11月には一・四一に高騰した(綿布価格は同じく〇・九五から一・六〇に上昇)。棉花価格は1921年後半期に急激な上昇を見せ、1922年には他の原料よりも緩慢なテムボであるが高騰し続けた。紡糸一ポンドの棉花価格は戦前は一五ルーブリであったのに對し、1921年11月で1922年九月で17ルーブリとなつた。С・モルチャーノフは工業価格高騰の要因として原料価格を以下のよひに結論付ける。1921年はじぬおど多くの工業製品にとって原料価格は工業価格の上昇に影響を及ぼしていなかつた。しかしそれ以後は生産価格騰貴への刺戟となつた。例えば紡糸の原料価格は1922年九月で戦前に比べて四三ペーセント高騰した。生産価格の上昇分のうち五九・四三ペーセントは原料の高騰によつて説明される、と。全ロシア纖維シンジケート代表も纖維の価格高騰を主に市場での高い原料価格によつて引きこられたものと説明している。БСНХも1921年夏の物価高騰の原因の一として原料高騰を挙げている。例えば七月で亞麻原料は310ペーセント高騰し、その同じ割合で亞麻織物価格も上昇したと記す。

ではこののような原料価格の上昇は原料生産拡大への刺戟となつたであろうか。事実は第一回党大会でトロシキーが原科危機を訴えたように、上耕用作物の生産を発展させようとする刺戟とはならなかつた。調達機関は未組織で、県市と郡市に調達事務所が置かれていただけで、農民からは代表機関=私的買付人を通じて原料の買付けが行なわれ、「シンの分前」は彼らの懷に入つて、いたからである。完成品の大額な価格高騰が逆に原料市場価格を吊上げたため、原料の私的買付人は国家機関より1-3倍高く支払つことができた。しかし私的買付人の立場が強化される一方で、農民は同量の原料

三 工業価格形成

工業生産価格については便宜上それを(a)原料価格と(b)生産諸経費に分け各々を検討する。

(a) 原料価格

二二年の農産物原料（棉花、亞麻、麻、羊毛、皮革）は戦前に比べて非常に安かった。工業生産が倒落し、原料市場も角化され、原料は二束三文で売られていた。ライ麦比でも原料は安価であった。例えば棉花一プードは戦前はライ麦二〇・八プードと交換されていたが、二二年七月にはライ麦八・四プードにまで下った。羊毛は同じく五六プードから一一プードに下った。だが二三年後半期から工業の復興に応じて原料価格は徐々に上昇し始める。<sup>(1)</sup> 更に国内原料より高い輸入原料が国内原料価格を押上げた。二二年八月には戦前との価格比で繊維原料は〇・六三であったが、一一月には一・四一に高騰した（綿布価格は同じく〇・九五から一・六〇に上昇<sup>(2)</sup>）。棉花価格は二二年後半期に急激な上昇を見せ、二三年には他の原料よりも緩慢なテンポであるが高騰し続けた。紡糸一プードの棉花価格は戦前は一五ルーブリであったのに対し、二二年一二月で二三商品ルーブリ、二三年九月で二七ルーブリとなつた。<sup>(3)</sup> C・モルチャーノフは工業価格高騰の要因として原料価格を以下のように結論付ける。二三年はじめまで多くの工業製品にとって原料価格は工業価格の上昇に影響を及ぼしていなかつた。しかしそれ以後は生産価格騰貴への刺戟となつた。例えば紡糸の原料価格は二三年九月で戦前に比べて四三ペーセント高騰した。生産価格の上昇分のうち五九・四三ペーセントは原料の高騰によつて説明される、と。<sup>(4)</sup> 全ロシア織維シンジケート代表も繊維の価格高騰を主に市場での高い原料価格によつて引起されたものと説明している。B C H X も二三年夏の物価高騰の原因の一つとして原料高騰を挙げている。例えば七月で亞麻原料は三〇ペーセント高騰し、その同じ割合で亞麻織物価格も上昇したと言う。<sup>(5)</sup>

ではこのような原料価格の上昇は原料生産拡大への刺戟となつたであろうか。事実は第一回二回党大会でトロツキーが原料危機を訴えたように、工芸用作物の生産を発展させようとする刺戟とはならなかつた。<sup>(①)</sup> 調達機関は未組織で、県市と郡市に調達事務所が置かれていただけで、農民からは代表機関<sup>(②)</sup> - 私的買付人を通じて原料の買付けが行なわれ、「シンの分前」は彼らの懷に入つていたからである。完成品の大額な価格高騰が逆に原料市場価格を吊上げたため、原料の私的買付人は国家機関より二一三倍高く支払うことができた。こうして私的買付人の立場が強化される一方で、農民は同量の原料

を販売しても戦前の三分の一の完成品しか受取ることができなかつた。<sup>(5)</sup>

一三年一〇月以後の完成品の価格低下はこうした原料価格の上昇に係わりなく行なわれた。一三年一〇月一二四年五月で原料亞麻が四〇パーセント高騰したにも拘わらず亞麻製品価格は二〇一二〇パーセント低下した。<sup>(10)</sup> また二三一二四年に原料市場の規則が開始された。例えば二三年一二月にKBTは牧羊者への最低調達価格を定めた。ここで羊毛一磅当たりの調達価格が四・二七ルーブリから五・八五ルーブリに引上げられたのに対し、諸経費は三・九三ルーブリから二・八五ルーブリに引下げられた。<sup>(11)</sup>

だがそれでも原料市場は自由価格に比べて著しく低い調達価格、従つて私的買付人の跳梁、工芸用作物の低い収穫率に悩まされ続けることになる。<sup>(12)</sup>

#### (b) 生産諸経費

C・モルチャーノフに拠れば生産諸経費は次の二つのカテゴリーに分けられる。(1)直接企業活動に係わるもの(工場内経費、輸送費、工場管理費)と(2)企業活動に係わりなく客体的条件によって定められるもの(賃金、税、保険、遊休工場維持費、固定資本の利子、減価償却)である。(1)は企業の合理化により縮少可能だが多くの商品にとって(1)の占める割合が大きい。<sup>(13)</sup> 諸経費のうち(1)の比率は粉砂糖工業が最も高く八三パーセント、キャリコ、鋳物で各々四三、四一パーセントと最も低い。<sup>(14)</sup>

生産価格に占める諸経費の割合は(表一)で見られるように販売取引高に反比例している。繊維シンジケートの諸経費が高いのはその八〇・八パーセントを占める負債返済のためである。<sup>(15)</sup> 別の資料でもこのことは確認される。窯業シンジケートで二二年夏に月間取引が五〇パーセント増加した時、取引に対する諸経費の割合は三六から七パーセントに、マホルカシンジケートで月間取引が二倍に増加した時、同じくこの割合は四四から一〇パーセントに低下した。<sup>(16)</sup>

そして生産原価に対する諸経費の割合は二二年一〇月から二三年一〇月まで戦前に比べ二一・七倍にもなつたのである。<sup>(17)</sup> 従つて価格競争の中で諸経費が大きなテーマの一つとなつたのも当然であった。

以下生産諸経費に関する若干の問題点に触れてみよう。

##### (1) 労働コスト

ゴスプラン経済統計部『ストルミーリン』は労働コストの上昇を諸経費増大の主な要因と見た。工場労働者の生産性は二年は戦前比で〇・五倍、二三年は〇・六倍に低下したため、工業の労働コストは二二年一〇月で戦前の二・八倍、二三年一〇月で一・八倍に上昇したと言うのである。<sup>(18)</sup> そして労働コストを押上げる要素に工場の操業率の低下と人件費の膨張が挙げられる。

操業率については、平均して企業の生産能力の六〇・七〇パーセント、時には一〇・三〇パーセントしか操業されず、これが企業維持費を高くしていた。更に機械停止による作業中断はモスクワの大企業の一つで労働日の二四パーセントに及んでいた。<sup>(19)</sup>

人件費について見れば、それはシンジケートの最大の支出であった。社会保険、文化啓蒙費、労働組合維持費を含めた人件費の生産諸経費に占める割合は繊維シンジケートで二三・一、マッチシンジケートで三五・八パーセントであった。更紗の価格構成を見れば、三一ルーブリの原料棉(三・五磅)を買付け、一磅の更紗一七五〇ルーブリ(二三年型紙幣)となる。この生産価格のうち原料費が一七パーセントに対し、労働者と職員の賃金は一八パーセント、それに社会保険等を加えれば人件費は二七パーセントにもなつた。<sup>(20)</sup>

しかし戦前比で労働者賃金が二二年一〇月で三七・七、二三年九月でも五四・一パーセントしかない以上賃金を引下げることはできない。第一回党協議会の決議でも二三年秋に賃金に対する労働者の強い不満があつたことが認められていて、従つて人員削減によって人件費を縮少させねばならない。まず企業内で労働者より高賃金の職員構成の比率が著しく

(表1)

	販売取引高	取引高に対する諸経費比
石油シンジケート	135兆ルーブリ	3.3%
皮革	86	4.9%
繊維	81	16.6%

更に諸経費に占める輸送費の割合は皮革シンジケートで八・四、マッチシンジケートで一・三、繊維で一・二、石油で〇・一ペーセントと低く<sup>⑯</sup>、運賃上昇を工業価格高騰の要因と見做すことはできないであろう。

だが低落している農産物価格にとってこの運賃上昇は大きな意味を持っている。ライ麦価格に対する運賃比は一三年が一五・二ペーセントであったが二三年一〇月には三三・六ペーセントに達した<sup>⑰</sup>。前述のゴスプラン幹部会では二月の穀物価格の五二・二ペーセントが鉄道運賃と補助手数料である(戦前は一八ペーセント以下)と指摘された。二三年一〇月でツアリー・ヴィン県からモスクワに雄牛を運ぶのに運賃は調達価格の五〇ペーセント、スマレーンスク県からモスクワに生肉を運ぶのに運賃は肉価格の三〇ペーセントにもなった。

ばしていない、と報告した。<sup>⑯</sup>

期 間	引上率
1月20日以後	50%
2月15日 - 3月15日	33%
4月15日 - 5月1日	13%
6月15日以後	14%
7月1 - 15日	27%
7月15 - 31日	31%
9月1 - 15日	37%
9月16日以後	75%

も一〇月末の条例で小荷物と貨物運賃が二五ペーセント値上げされ<sup>⑱</sup>、二三年は(表3)で示されるようにほぼ一ヶ月おきに貨物運賃率の改訂が行なわれた。このような運賃率の変動はソヴェト紙幣の価値低下に連動している。二三年一月から五月中旬までは貨物運賃率はゴスプラン指数とほぼ等しく、五月以後は若干低くなつたが概ね合致していた。

だがこのように定められた運賃率に対し、現行の運賃率は戦前に比べ二〇 - 二五ペーセント高いとか、均一運賃率は貨物によって支払能力を超える場合がある、との欠陥も指摘された。<sup>⑲</sup>

個々の工業製品価格に対する運賃(補助手数料を含む)の比率は戦前と二三年とで殆んど変化が見られない(表4参照)。工業価格の高騰が運賃の上昇を吸収していることは明らかである。

二三年三月現在戦前より二五ペーセント運賃が高いとしても二六〇ペーセント高騰した繊維製品は殆んど影響を蒙らなかつた。二三年一〇月の価格への鉄道運賃の影響を審議したゴスプラン幹部会でM・K・ヴラジーミロフは鉄道運賃は価格変動に全く影響を及ぼしていない、と報告した。

(表2)

	日額 (カペイク)	賃金 (%)	労働生産性 (%)
1923年			
1月	72.6	100	100
2月	71.8	98.9	103.0
3月	74.2	102.2	106.9
4月	76.3	105.1	104.9
5月	76.8	105.8	114.5
6月	76.6	105.5	118.1

高くなつてゐた。二二年に工業企業での労働者数に対する職員数の比率は戦前の九から一七ペーセントに増加した<sup>⑳</sup>。次いで工場内の補助労働者 вспомогательный рабочий 数が増大した。木綿・織物工場で一九一三年には労働者一〇〇人に対し補助労働者は六・五人であったが、二四年五月には一七・九人となつた<sup>㉑</sup>。更に人件費に含まれる賃金外の経費の大きさにも注目しなければならないだろう。従つてA・トロヤノーフスキイが正しく指摘したように、人件費削減は労働の適正で合目的的な組織化に係つてゐる。

このように見れば少なくとも賃金上昇を価格高騰の要因と見做すことはできない<sup>㉒</sup>。二三年はじめまでは労働生産性の低下は低賃金によってほぼ相殺されていた。またストルミーリンに拠れば(表2)で見るようく、二三年前半期は生産性が賃金(モスクワ商品カペイクで計算)の上昇を超えていた<sup>㉓</sup>。二三年一〇月末のBCHX幹部会拡大会議で価格問題が審議された際、A・J・ソコローフスキイは労働生産性を超える賃金の上昇を確認したが、それを価格高騰の主因とは見なかつた<sup>㉔</sup>。事実、工業価格が低下しはじめた二三年一〇月から二四年一月までで工業平均の実質賃金は二〇・八から三四・五チエルヴォネツ・ルーブリに上昇している<sup>㉕</sup>。

## (2) 鉄道運賃

二二年になると鉄道は改善された。修理済機関車台数は二月の二九七輛から六月には三六四輛に、貨車は同じく一三、四四六輛から一八、四五五輛に増加した<sup>㉖</sup>。機関車台数は二一／二二年度の六六四七輛から二二／二三年度には七九六三輛に増加し、平均貨物積載量は五二四ペードから五五八ペードに増えた<sup>㉗</sup>。

新運賃が二二年五月に定められた。人民委員会議指令に拠り、六月一日以後旅客及び小荷物運賃については一七年六月一〇日までの、貨物運賃については二一年一月一日までの運賃率を各々二百万倍した新運賃率が定められた<sup>㉘</sup>。しかし早く

こうして運賃は「農産物にとって行きどりのない状態」<sup>(5)</sup>を創り出していた。

### (3) 諸 稅

一一一／一一二年度の工業への直接税と間接税の総額は四・A・アレオド、ラジヨンスキーの計算では純生産額の一五・七ペーセント、ゴスプラン経済統計部の計算では一〇・一一ペーセントで、いずれにせよ戦前水準の八・九ペーセントを超えていた。<sup>(6)</sup>

モルチャーノフは一二三年はじめの論文では税は工業にとって重い負担になつてゐるが実際には取引額に対しても法的に定められている一〇ペーセントより遙かに少ない、と諸経費に占める税(均等税)の役割を低く評価していた。例えば取引額への課税率は皮革シンジケートで一・三、織維で〇・一ペーセント。一方諸経費に対する税の比率は皮革シンジケートで一六・三、織維で一・三ペーセントと様々である。だが彼は四月になると課税負担を強調するようになる。戦前は一二一年一〇月のガバプロン幹部会での価格差に関する審議の際にも工業価格に対する税の影響が言及された。ゴスプロン工業部は、シンジケート出荷価格の値上げに対し主に諸税が影響を及ぼしたとして、農村向けの大衆消費財、特に石油、塩、砂糖の課税を緩和する必要性を指摘した。<sup>(7)</sup>

一二一年五月に消費税が塩一ペード<sup>(8)</sup>四〇万ルーブリと定められた。

塩の採掘原価は一ペード四六万ルーブリで地方価格は一一八万ルーブリ、モスクワ販売価格は一二一〇万ルーブリと定められたので、モスクワ価格に対する課税率は一八ペーセントとなる。<sup>(9)</sup>

塩シンジケート価格を見れば税と輸送費が大きな比重を占めており、それらは塩の販売価格を採掘価格の六倍にしているとも言われた。塩シンジケート理事会議長А・М・タマーリンに拠れば諸税は塩価格の三九ペーセントであると言う。一二三年は紙幣相場の変動により幾度か消費税の改訂が行なわれ、八月二十四日付でチョルヴォネツ計算での固定消費税率が規定された。これに拠れば食卓塩の税率は一ペード当たり四五カペイクと定められた。シンジケート出荷価格を一ペード当たり一ルーブリ一二〇カペイクとすれば、消費税の課税率だけで三七・五ペーセントと、ほぼタマーリンの数字に合致する。ここでは価格高騰に対する税の圧力は明らかである。

### (4) 負 債 返 済

諸経費に占める割合は既に述べたように織維シンジケートが最大で八〇・八ペーセント、その他は著しく低く皮革シンジケートで一一・四ペーセント、石油は全くない。<sup>(10)</sup> 従つて織維シンジケート以外負債返済は価格変動に影響を及ぼさないであつた。

<sup>(1)</sup> С. Молчанов, «ТПГ», 6 ноября 1923. А. Гриннер, «СХ», 1924.

No. 4, c. 239.

<sup>(2)</sup> В. Г. Проман, «СХ», 1923, No. 1, c. 91.

<sup>(3)</sup> 梅花一トーレンの紡糸出荷額は戦前の八五から八九ペーセント

わざかに増加した (С. Молчанов, Указ. статья).<sup>(11)</sup>

④ Там же.

<sup>(5)</sup> 全ロシア織維シンジケート理事會議長代理Ф・Ф・キンカーハ Кир-

левиль С.М. («ТПГ», 6 сентября 1923).<sup>(12)</sup>

<sup>(6)</sup> М. А. Штромберг, «ТПГ», 12 сентября 1923.

<sup>(7)</sup> 例外は殆んどが自給率のうち一二年の織糸面積は一六年の一五倍となつた (Н. Добенецкий, «ЭО», 1924, No. 3, c. 22).<sup>(13)</sup>

<sup>(8)</sup> ヘーケンローフ県での一二一年の油蔴調達は半分以上が私有買付人による行なわれた (Крестьянство и торговля Новгородской губернии в начале 1923-1924 годов. Новгород, 1924, с. 25).<sup>(14)</sup>

(表4)

製品名・輸送条件	1913年	1923年10月
鉄 1ブード 1000ウェルスタ	80 13.36 16.7(%)	102 21.7 21.3(%)
釘 1箱 1500ウェルスタ	250 7.3 2.9(%)	364 10.8 3.0(%)
マツチ 1パッケージ 500ウェルスタ	810 24.7 3.0(%)	1384 29.3 2.1(%)
更紗 1アルシン 2000ウェルスタ	14 0.5 3.6(%)	26 0.7 2.7(%)

(運賃比の計算上の誤りは断りなしに訂正してある)

- ⑫ Л. Залкинд, «ЭО», 1926, № 12, с. 55.

⑬ 第二回賞大會で、ア・ガクダーノは諸経費の半分近くを全  
業やレーハルマソウなど、専門の出費しないで、残りを貯くた (Дре-  
нальный съезд РКП(б), с. 363.)

⑭ С. Молчанов, «ПП», 24 июня 1923.

⑮ С. Молчанов, «ПП», 21 февраля 1923.

⑯ Ю. Ларин, Итоги, пути, выводы новой экономической политики, М. 1923, с. 28

⑰ (А. Радионович, Указ. статья, с. 5).  
⑱ А. Гринцер, Указ. статья, с. 238.  
⑲ «Ведома», 28 октября 1923.  
⑳ В. Г. Громак, «СХ», 1923, № 6-8, с. 290. Борисов, «Экономиче-  
ская жизнь», 2 октября 1923. 貨物輸送税を課した 1921 年 1 月  
に日本政府は賃金が騰むるた («Ведома», 3 февраля  
1922.)

四 商業の問題点

ソヴェト「二三年危機」(梶川)

二三年一〇月末のBCHX幹部会拡大会議で価格差問題に関する審議が行なわれ、ソコローフスキイが報告に立ち「鉄」問題を分析した。彼は工業価格の高騰の原因を特に生産諸経費の増大に見た。例えば諸経費は精製砂糖価格の六〇、塩の六三・一六六パー<sup>セント</sup>を占めていると。だが卸売を二〇〇パー<sup>セント</sup>も超える小売価格の原因については何も言及しなかつた。<sup>①</sup>販売危機の下では消費者にとっての直接の購入価格である小売価格こそが問題とされねばならなかつたのに。

卸・小売価格差が戦前に比べて大きいことは明らかであった。二三年一〇月のゴスプラン審議会で「中央で価格が一〇カペイク低下しても、商品がわれわれの手に届くまでに新たに一ルーブリ高くなっている」との農民の発言が紹介された。報告に立ったカリニンコフ教授は更紗小売価格は卸売より三〇・四〇パー<sup>セント</sup>高いが、それが地方では五〇・八〇バー

(表6) 更紗段階別価格指數

中央連合会価格	100
県ソユース	174
ソユース地区支部	191
郡消費組合	183
近郊村の消費組合	216
僻村の消費組合	243

(表7) マッチ段階別価格指數

工場出荷価格	100
トラスト・シンジケート出荷価格	196
中央連合	207
ソユース・ロストフ支部	217
ドン州ソユース	313
地区支部出荷価格	407
集配所	455
農村消費組合	517

このように流通価格が肥大化した第一の要因は戦前に比べて複雑になつた商業網にある。戦前は(一)工場(二)全国的卸商業者(三)地方的卸・小売商人(四)小売店であった。だが当時は(一)工場(二)トラスト(三)商業シンジケート(四)商業シンジケート州支部(五)消費組合(六)中央連合州支部(七)県ソユース(八)小売店等となつてゐる。

そしてこの商業網を経る毎に大きな上乗金が掛けられた。二三年九月末の織物価格調査に拠れば、トラストの更紗出荷価格に対する上乗金はトウーラ市の国営百貨店で三一・七、消費組合県ソユースで五〇ペーセントとなつており、四七・六ペーセントを上乗せしていた私的商人はこれらと充分に競合することができた。ヴォーログダ市では更紗の上乗金は国営商業で六四ペーセントにも達していた。<sup>(5)</sup>モスクワ近郊で、かつ更紗のように売行きの良い商品でさえ国営・協同組合はこれだけの上乗金を掛けている。まず国営・協同組合の大きな商業諸経費が大きな上乗金を必要とした。二三年はじめで取引に対する商業諸経費の比率は私的卸商業と小売商業で六・一と五・六ペーセントであったが、国営商業施設と協同組合商業では二八・六と一八・二ペーセントにもなつていて。<sup>(6)</sup>例えどドンバース商業部の商業諸経費の内訳を見れば、諸経費に占める割合では人件費と寄付 *пожертвование* が大きく、各々五一と一九ペーセントとなつていった。その上国営・協同組合商業は大きな利潤を得ていた。二三年一月のモスクワ県の調査に拠れば、出荷価格一・二チエルヴォネツ・ルーブリの塩が一〇カペイクの割増金を付けて小売店で二ルーブリで販売されていた時、消費組合では二・五ルーブリで販売され、六六カペイクの利潤を掲げていた。<sup>(7)</sup>モスクワ縫製シンジケートの南東支部は価格を五〇ペーセント値下げしてもまだ一〇〇ペーセントの利潤率があ

(表5) シンジケート中央管理部の商業諸経費比(%)

	人件費	負債利子	事務・経営費	運賃	税	仲介委託料	その他
織維	19.3	39.0	11.6	9.2	13.5	1.5	5.9
金属	28.8	—	38.7	20.1	8.7	0.4	3.3
平均*	20.6	23.8	19.1	10.0	17.0	2.6	6.9

\* 平均とは金属、タバコ、織維、皮革等の11シンジケート平均

セント、農村では更に高くなっていることを指摘した。ストルミーリンは卸・小売価格差は戦前より三倍大きい、即ち以前は一ルーブリにつき二〇カペイクの上乗金があったが現在は六〇カペイクになっている、と述べた。このように控え目な数字ではあったが大きな商業諸経費が小売価格を高騰させ、販売危機を昂進させているとの認識が経済学者にはあった。

二三年一・九月のシンジケートの商業諸経費調査に拠れば、シンジケート中央管理部の商業諸経費の内訳の割合は(表5)で示される。<sup>(8)</sup>商業諸経費も生産諸経費と同様に、取引額に対する比率は取引額に反比例して減少している(金属シンジケートで五・一、織維で四・七ペーセント)。全シンジケート平均で負債利子払いの割合が大きく、これはシンジケートの流動資本の不足を物語っている。<sup>(9)</sup>

しかし問題はこれら商業諸経費を含むシンジケート出荷価格後の価格形成にあつた。出荷価格から小売販売価格へと段階別でどのような価格形成が行なわれたか実例を挙げよう。

(表6) が消費組合・中央連合価格を一〇〇とした二三年一〇月一日の更紗の段階別価格指數である。<sup>(10)</sup>(表7)は第一三回党協議会でカーメネフが引用した南東地区でのマッチ価格の段階別指數で、工場出荷価格を一〇〇としている。カーメネフが指摘しているように、一人の私的仲介人もなく総て国家機関を経ているのに農民は工場出荷価格の五倍以上も支払わねばならなかつた(ここで、中央連合価格を一〇〇とすれば農村消費組合価格は二五〇となり、更紗価格指數にほぼ合致する)。

だがこれは誇張された数字でなく、別の資料からも確認される。マッチケース(一〇〇〇箱)の生産価格は三・六ループリ、国家卸売価格は一七・八ループリであったが農村小売店での価格は二二ループリに、即ち六倍以上にも達していたと言う。<sup>(11)</sup>

(表 8)

地 区	部 工 業 業 域	モ ス ク ワ	農 中 央 ウ ク ラ イ ナ	左 岸 ス テ ッ プ	ライ 麦	更 紗	更紗 交換率	
					130	66	51	
北 モ ー ル 中 ウ ー ク ラ イ ナ 南 部 ス テ ッ プ	モ ス ク ワ	農 中 央 ウ ク ラ イ ナ	左 岸 ス テ ッ プ		80	57	71	
					33	59	179	
モ ー ル 中 ウ ー ク ラ イ ナ 南 部 ス テ ッ プ	モ ス ク ワ	農 中 央 ウ ク ラ イ ナ	左 岸 ス テ ッ プ		38	60	158	
					26	60	231	
モ ー ル 中 ウ ー ク ラ イ ナ 南 部 ス テ ッ プ	モ ス ク ワ	農 中 央 ウ ク ラ イ ナ	左 岸 ス テ ッ プ		21	61	290	

つた。

従つて私的商人は国営 = 協同組合機関と価格の点で競合する」とができた。例えば一九三一年秋にオデッサでは協同組合価格は私的市場価格より四〇 - 一〇〇ペーセント高かった。<sup>⑩</sup> スモノレーンスクの農村消費組合の指導者は一九三一年秋の販売危機まで安く買って高く売るなどを金科玉条にして、八月には消費組合県ノース支部の出荷価格に対して四五ペーセントもの上乗金を掛け、購買層の縮少と協同組合商業の不振を招いた。<sup>⑪</sup>

だがこのことは農村商業の停滞を意味しなかつた。

一九三一年の春と夏にモスクワ県の郡で革命後はじめて農村定期市とバザールが復活した。通常大村毎に祭日に開設され、都市小売店主たちが更紗、パートナー、大鎌、石けん、マホルカ等の商品を扱っていた。農村バザール商業は以前の一〇分の一ほどの規模であったが、人々はバザールに押し寄せ賑わいを見せていた。<sup>⑫</sup> 農民やクスターは生産物を販売するため都市に赴き、地方ではこの交換率は六 - 一〇倍、所によつては一七倍にもなつていてと言ふ。<sup>⑬</sup> 一九三一年一〇月の五〇〇以上の県市と都市にもなつてない。<sup>⑭</sup> このような農村市場の賑いは各地から報じられている。要するに農民は国営商 = 工業圏から分離した農村商 = 工業圏を形成していたのである。<sup>⑮</sup>

このように見れば工業と農業の価格差だけでなく、中央と地方との価格差が危機を更に深刻なものにしていたと考えねばならない。例えば二三年秋にモスクワの卸売価格で更紗のライ麦との交換率は戦前より一・五 - 三倍高くなつていて、<sup>⑯</sup> 一九三一年一〇月で三六カペイクの更紗シノジケート出荷価格が<sup>⑰</sup> 実施された調査でも同様な結果を示している。(表八) で示されるライ麦一アードと更紗一アルシンの地区別価格(チュルハーフ)中央と地方との経済的分裂状態が産み出されていた。

ルヴァネツ・カベイクとライ麦価格を一とした更紗の交換率を見れば地域間で交換率に著しい開きがあつたことが分る。生産地区の農民には不利で、南部ステップの農民は北部の農民より六倍も多く穀物を更紗に対して支払わねばならなかつた。交換率の大きな変動は、主に戦前に比べて著しく大きなライ麦価格の値開きによつて条件付けられているが、既に述べたように村段階での更紗価格は更に高騰して、<sup>⑯</sup> 一九三一年一〇月で三六カペイクの更紗シノジケート出荷価格が<sup>⑰</sup> 村消費組合では七七カペイクになつていた。従つて村段階ではこの交換率は更に大きくなるになる。

- ① 〈TPP〉, 31 октября 1923.
- ② 〈Беднота〉, 25 октября 1923.
- ③ С. Шабад, 〈ЭО〉, 1924, №. 17-18, с. 72.
- ④ Там же., с. 69-73.
- ⑤ Н. Огановский, 〈ЭО〉, 1924, №. 1, с. 21-23.
- ⑥ Третья конференция РКП(б); Бюллентин, с. 59.
- ⑦ И. Я. Трифонов, Классы и классовая борьба в СССР в начале 1921-1925 гг., Часть II, Л., 1969, с. 200. Л. Задкин, 〈ЭО〉, 1924, №. 22, с. 62.
- ⑧ Ю. Лялин, 〈Правда〉, 21 октября 1923.
- ⑨ В. Макаров, 〈TPP〉, 11 октября 1923.
- ⑩ Академия наук СССР по изучению ГУМа, КВТ-ГУМаの商業部 (Торг)。
- ⑪ 〈TPP〉, 13 ноября 1923.
- ⑫ И. М. Крон, Указ. соч., с. 99.
- ⑬ М. Левенсон, Указ. статья,
- ⑭ Н. Огановский, 〈ЭО〉, 1924, №. 1, с. 26.
- ⑮ А. Гриннер, 〈TPP〉, 6 ноября 1923.
- ⑯ Н. Огановский, 〈ЭО〉, 1924 №. 1, с. 22-24.
- ⑰ Там же., с. 24.
- ⑱ 一九〇九 - 一九一一年平均ライ麦価格は農業地区の 111.7% へやへとやった (В. М. Устинов, Указ. Соч., с. 12-13.)。
- ⑲ Н. Огановский, 〈ЭО〉, 1924, №. 1, с. 26.

## 五 危機の解消へ

最後に党指導部はどのような危機打開策を探り、それらがどのように作用したかについて触れねばならない。

最初に価格規制が実施された。ここではまず生産諸経費が制限された。八月一日モスクワ国民経済会議の指令九八号に拠り、トラストが遵守すべき諸経費基準が定められ、賃金の二〇・五一六・五パーセントに制限された。

九月下旬には物価上昇はいくらか鎮静傾向を示しはじめるが、まだ九月段階では価格規制そのものは具体化されなかつた。九月五日の価格委員会拡大会議では価格形成の諸要因を研究する必要性が指摘されるだけで、二六日の価格委員会ではグローマンは価格への国家干渉、B・M・シェュテール教授は市場価格への干渉、ファリクネルは生産過程への干渉、H・H・クートレルは原価規制を各々主張するが、議長レジャーヴィアは結語でも具体的措置に全く触れなかつた。

一〇月三日、価格委員会は全ロシア纖維シンジケートの反対を排し、更紗出荷価格を約一八パーセント引下げる決定を下した。<sup>(6)</sup>一方纖維トラスト会議は主に農村で消費される商品とトラスト直営小売店の価格を直ちに引下げること、生産原価引下げの措置を採ることを決定した。<sup>(6)</sup>更紗に続き亞麻糸と亞麻布の出荷価格が各々六と九パーセント引下げる。<sup>(7)</sup>こうして塩、粉砂糖、マッチ、ゴム等の出荷価格が引下され、この結果一〇・一一月間で工業価格は全体で一五パーセント低下したと言う。

だが出荷価格の引下げはいくつかの新たな問題を産み出した。まず一〇月三日の価格委員会で討議されたように国営商業と協同組合にある大量の在庫をどのように処分するかの問題である。<sup>(8)</sup>一〇月九日のKBT協同組合部会議で、消費組合中央連合代表は在庫を低価格で販売する際の欠損は生産機関が負うべきであると主張した。<sup>(9)</sup>またこの会議でも指摘されたように、消費者は更なる値下げを期待して購入を控えていた。<sup>(10)</sup>全ロシア纖維シンジケート理事会議長B・J・ノギーンは近い将来に綿布価格の値下げはありえない旨を言明しなければならなかつた。

一方トラストにとつては出荷価格の引下げは原料価格、賃金の上昇の下では厳しいものであった。例えば木綿製品では紡績糸三四番、キャリコ、更紗六番、粗キャリコに対してのみ価格規制が行なわれたが、モスクワ木綿トラストでこれらの出荷価格は生産原価を二二・四ペーセント下回るものであった。そこでトラストは規制外の商品群で損失を取りしていた。しかし一月二十九日以後KBTは綿製品二四品目に価格規制を実施し、一〇・一一月でサテンのみが三・五パーセントの利潤率を得ていたが、それも一二月から五ペーセントの欠損を出すようになつた。

一〇月八日トラスト代表、BCHX議長ボグダーノフ、KBT議長レジャーヴィアが出席したシンジケート評議会拡大会議で価格問題が審議された。同評議会議長は工業高価格の主要な原因は商業の法外な上乗金にあるとし、ゴムトラスト代表は工業の犠牲のみで価格問題は解決されないと主張した。<sup>(11)</sup>即ち工業側から価格規制を小売段階にまで拡大させようとする動きが出てきた。翌九日のゴスプラン幹部会で行政的措置による市場規制を目指す財務人民委員部の提案が基本的に採択された。<sup>(12)</sup>一〇月二十九日のシンジケート・トラスト代表が出席したBCHX会議で、卸売価格に対する上乗金を国営商業と協同組合での販売の際に定めるという市場価格への国家干渉の方針が承認された。<sup>(13)</sup>一月一〇日の連邦中央執行委員会会議の結語でソコーリニコフは商品干渉 *товарная интервенция* の問題について党内で意見の対立がないことを強調した。<sup>(14)</sup>そしてKVТによる小売価格規制が塩、砂糖、石油でまず実施された。

一二月三日のKVТでJ・B・ザールキントが小売価格規制に関する報告を行なつた。彼に拠れば県市までの段階で多少とも小売価格規制が実施されていると言う。小売価格規制とは、地区毎にKVТが定めた卸売価格に対する限界上乗金の額を超過した際の超過額を地方組織が定めるというものである。この限界上乗金は都市小売と農村小売とで別個に、地区卸配給所 *районный оптовый пункт* からの距離に応じて確定された。国営商業と協同組合でこのような限界上乗金が定められた。またKVТは商業網を(中央商業組織(消費組合中央連合又はトラスト))と卸売組織(消費組合県ソユーズ又は県商業部)と小売商業の三段階に再統合する旨の指令を作成した。<sup>(15)</sup>

一四年二月に小売市場規制が法制化される。二月二二日付条例に拠り、K B Tにソ連邦の市場に流通する全商品価格を確定し、限界価格で販売すべき商品リストを定める権限が与えられた。<sup>(2)</sup> 次いでK B Tは小売商業施設に商品リストにある一六品目の販売価格をチエルヴォネツ・カペイクで明示することを義務付けた。<sup>(3)</sup>

実際にはこのような小売価格規制の方針がどのように市場に作用したであろうか。

小売市場では需給関係が価格に反映されるのは当然である。従つて充分に供給されていた砂糖の限界価格は遵守され、同時に小売上乗率も二三年一二月から一四年二月まで四二ペーセントも低下した。<sup>(4)</sup> 一方最必需品である塩については否定的成果しかもたらなかつた。二二年二月二三日付で塩の国家専売が廃止されたが、二二年で塩シンジケートは五二〇〇万ブードを販売しただけである(戦前の年間販売量は一億三〇〇万ブード)。この供給過少を利用して私的商人は多くの地方で価格を吊上げた。小売価格は塩一フントが二三年一〇月に四・四カペイクであったのが二四年二月には四カペイクに低下したが、逆に上乗率は二九から一五ペーセントにまで増加した。<sup>(5)</sup> B C H X商業財政政策部の県市と郡市で実施された価格調査は小売価格の緩慢な低下と一部での上乗率の増加を示している(表九参照)。更紗と釘の出荷価格はモスクワ価格、その他は地区出荷価格平均、二三年の小売価格は中央統計局、二四年は市況研究所の資料に基づく。<sup>(6)</sup> 価格規制が可能とされる県市での農村商業はほぼ完全に私的商人に支配されており、例えエカチエリノスラフ県から「郷市に近い農民でさえ価格引下げについて知らない」と報じられているよう<sup>(7)</sup> に必ずしも一連の価格引下げ措置が農民の間で周知徹底されなかつた。だが工業価格の引下げが実行されても販売危機は解消されなかつた。サラートフで一〇月はじめにモスクワ商業部が綿布価格を一五ペーセント値下げしたにも拘わらず需要はなかつた。<sup>(8)</sup> 一〇月前半期には殆んど至る所で商業の停滞が見られ、価格「割引 *СКИДКА*」が流行病のように私的商人からはじまつたが商業市況を改善しなかつた、とペトログラード、プスク

	1923年				1924年				
	10月1日		12月1日		2月1日		4月1日		
	出荷	上乗率 (%)	出荷	上乗率 (%)	出荷	上乗率 (%)	出荷	上乗率 (%)	
更紗(1アルシン)	35.9	62.1	73	30.4	46.5	53	30.4	45.2	49
粉砂糖(1フント)	38.0	59.0	55	34.0	67.0	97	33.0	51.0	55
塩(1フント)	3.4	4.4	29	2.2	4.2	91	1.9	4.0	115
石油(1フント)	5.0	7.0	40	5.0	6.4	28	4.4	5.6	27
釘(1フント)	18.1	31.7	75	18.1	24.7	36	14.7	22.6	54
							12.5	22.0	76

フ、トヴェーリ、コストロマー、ノーヴゴロドその他各地から報告されている。一月後半にヴォルガ、東部諸県、シベリアを除き更紗、履物等の農民必需品を中心<sup>(9)</sup> に景気が回復はじめ<sup>(10)</sup> る。だがこれは穀物市況の改善の影響によるものであろう。ウクライナで穀物輸出カムパニアが展開されたり、泥濘期が訪れ穀物供給量が低下<sup>(11)</sup> したために一月には穀物価格は著しく上昇した。<sup>(12)</sup> 例えカザーン、オデッサ、エカチエンブルクでは一月中旬の穀物高騰が織物の大きな需要をもたらした。都<sup>(13)</sup> 市場も同様である。モスクワでは二四年二月末にモスクワ消費組合連合は一連の商品群の価格引下げ指令を出したが、多くの私的小売価格は低下しなかつた。そして三月にいくつかの私的小売市場で値下げが目立つようになつたが、それでも取引の増加は見られなかつた。<sup>(14)</sup> このように国家による小売価格規制が十全な効果をもたらしたとは言い難い。

二四年はじめに二つの財政改革が実施される。農業税改革と通貨改革である。二三／二四年度の徵稅カムパニアの途中に、これまで現物と貨幣で徵收してきた農業税のうち現物部分の徵稅が二四年一月一日以後停止された。これに伴ない現物稅徵收と農産物調達を司ってきた食糧人民委員部の解体と、K B Tの拡大と強化が図られる。<sup>(15)</sup> 二四年五月一日以後、これまで「勤労者の苦しい闘争を遂行する戦闘的組織」であった食糧人民委員部は解体され、徵稅機關は財務人民委員部に、残りは市場規制のために再編される国内商業人民委員部に移管される。<sup>(16)</sup> これはネット下での

脱現物化 денационализация 傾向に対応する必然的措置であった。そして二月にはソヴェト紙幣の発行の停止と、流通から回収についての布告が出された。<sup>(5)</sup> この通貨改革の結果 チェルヴォネツは安定し、商業施設はソヴェト紙幣の価値低下による損失に対する保証上乗金 *нажидка* の必要がなくなり、その分の小売価格引下げが指示された。<sup>(6)</sup>

これらの改革は確かにソヴェト財政の安定化と価格規制を遂行する可能性を創り出した。だが市場経済に基づくネットの構造的矛盾は二三年危機の中で何一つ解決されなかつた。寧ろ私的商業が強化され、市場経済が制度化され、構造的矛盾が固定化されただけであつた。トロツキーの言葉を借りればソヴェト経済は矢張り「市場の悪魔に訴え」続けねばならないのである。